5 consejos de los mejores abogados que marcarán la diferencia en tu carrera

Escrito por Amairany - 20/07/2019 22:36

---

https://ibb.co/NsH9k3W

Es natural cuando estamos al comienzo de una carrera o recién formados para establecer objetivos profesionales. Y también es normal tener dudas sobre qué habilidades y competencias son fundamentales para avanzar en cada paso y superar estos objetivos.

En la ley no es diferente. Una buena opción para trazar este camino en la búsqueda de logros profesionales es referirse a expertos en abogacía. Son profesionales que ya han pasado por innumerables tribunales y procesos y pueden brindarle valiosos consejos sobre lo que es indispensable para que pueda comenzar su carrera de la manera correcta.

Hoy hemos investigado y consolidado para usted, este post, de los 5 valiosos consejos de los abogados en general. Ahora vamos a los 5 mejores consejos de oro de los expertos en defensa que hemos seleccionado para usted, y estos son:

1) Comunicar bien
Los abogados que trabajan por cuenta propia o en la oficina siempre tienen excelentes habilidades oratorias y de escritura. Eso es un hecho. Y eso no significa que la comunicación sea eficiente. Para comunicarse bien y eficientemente, debe ser claro, objetivo. No utilice palabras o frases ambiguas. Comunicarse bien no significa abundancia de habla o escritura.
Habla y escribe lo que necesites para no dejar dudas. Asegúrese de que se ha entendido. Lee mucho La lectura es la base para el buen discurso y la buena escritura. Y use un portugués sin florituras, de modo que la posibilidad de que todos los destinatarios entiendan el mensaje es mayor.

2) Plan, todo el tiempo
La planificación es conocer el siguiente paso y ser consciente de los riesgos involucrados en el viaje. No importa si actuará como freelancer, será socio de la oficina o trabajará en el departamento legal.

Planifica tu horario. Planifica el camino que tomarás para llegar al foro. Plan de discurso Planifica la estrategia para actuar sobre la causa. Planificar la negociación del valor de la causa. La planificación es evitar estar preparado para actuar en áreas turbulentas.

3) Conquistar y retener a su cliente.
Una de las claves del éxito para su carrera de abogado es tener una buena relación con los clientes. Tan importante como ganar clientes es la tarea de hacerlos leales.

No será inusual que se enfrente a situaciones en las que el cliente necesitará pautas fuera del alcance del trabajo de proceso. En este caso, obtener atención para pasar las pautas tendrá un valor significativo para el cliente. Aquí es donde se construye la lealtad del cliente. Es debido a este servicio que su cliente recordará apuntarle a su red de relaciones y ampliará su cartera de clientes. Tener clientes satisfechos es la forma más rápida y con menor inversión de aumentar el número de clientes.

4) Sea paciente, sepa esperar el momento adecuado.
Existen numerosos casos anulados en tribunales superiores por restricción de la defensa, es decir, es común que existan limitaciones en la presentación de pruebas de una de las partes en el proceso, lo que termina perjudicando a la otra parte en relación con su objetivo procesal.

Cualquier obstáculo que impida que una de las partes se defienda de la manera legalmente permitida genera la restricción de la defensa, lo que hace que el acto sea anulado. Esta es una situación que generalmente se interpreta como no preparada por el abogado.

Entonces, cuando se trata de tiempo y proceso, una decisión rápida no significa la mejor decisión. En sus "Cartas a un joven abogado", el brillante abogado de Río de Janeiro, Francisco Müssnich, recomienda al joven abogado que

No te rindas antes de la hora y no cantes la victoria antes de tiempo.

El consejo aquí para usted, abogado de carrera temprana: aferrarse a la ansiedad, no tenga impulso, el tiempo jugará a su favor.

5) Ser fluido en inglés.
El fenómeno de la globalización ha integrado la economía mundial y las distancias entre los mercados se han reducido. El desempeño económico de Brasil atrae la inversión de empresas extranjeras, que están establecidas en territorio nacional. Y las empresas no solo están contentas con el mercado interno: buscan mercados externos.

Estos cambios afectan directamente el área del derecho que enfrenta conflictos de leyes, derechos y obligaciones resultantes de actos de comercio internacional. La mayoría de estas transacciones están firmadas y reguladas por documentos escritos en inglés, sin mencionar el número de términos ya emitidos en inglés y utilizados en la vida profesional del abogado. Para usted, joven y moderno abogado, es imperativo dominar el inglés para ingresar a la carrera legal.

La falta de preparación para el análisis e interpretación de estos documentos en inglés puede poner en peligro el desempeño incluso de los abogados más experimentados. El idioma debe considerarse una herramienta de trabajo y tiene el mismo nivel de importancia que su conocimiento teórico en su área.

Como en otras carreras, la defensa se está volviendo más especializada. La base de la pirámide, es decir, el gran contingente de abogados domina los procesos y procedimientos del sistema legal en general. Sin embargo, alguien que sobresalga sobresalirá: la fluidez en inglés hará toda la diferencia en su carrera y abrirá las puertas a mercados y áreas inexploradas por la ley. Como dijo Abraham Lincoln:

Si tuviera 9 horas para cortar un árbol, me pasaría las primeras .6 afilando el hacha
Comienza a afilar tu inglés ahora. Estarás un paso adelante para crecer en el marketing jurídico
.

==========